

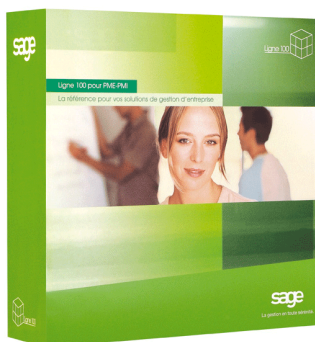


## Communiqué de lancement Ligne 100 Version 14 Windows

### Une nouvelle version qui renforce les atouts reconnus de Ligne 100 : **richesse fonctionnelle, productivité, pertinence métier et conformité légale**

Plus de 100 nouvelles fonctions pour séduire de nouveaux prospects et fidéliser vos clients déjà équipés

- ▶ Enrichissement de la Gestion Commerciale pour les besoins du Négoce, Service, Industrie
- ▶ Enrichissement de la Comptabilité et optimisation de la gestion IAS/IFRS et CRC2002/10
- ▶ 16 logiciels modulaires complémentaires qui communiquent encore mieux ensemble (harmonisation, gestion des règlements), avec les outils bureautiques et vers l'extérieur (banques, DGI, clients, fournisseurs)
- ▶ Des outils de pilotage de l'activité quotidienne et stratégique de l'entreprise



### En 2006, deux nouveaux atouts concurrentiels sur la Ligne 100 : **Intégration accrue et Pilotage !**

#### **Intégration avancée et ouverture maximum**

L'intégration avancée de la Ligne 100 se traduit par :

- **Une meilleure communication des produits de la Ligne 100 entre eux.** Les liens sont optimisés entre les produits cœurs de gamme (Comptabilité, Gestion commerciale) et les produits périphériques (d'ailleurs pas si périphérique que ça) (Moyens de paiement, Immobilisations, ...)
- **Des liens directs et interactifs avec l'environnement bureautique du client :** Word, Excel (à venir en V14.01) et la génération de PDF
- **Une communication directe avec les partenaires de l'entreprise** (Process de transmission EDI avec l'administration fiscale, envoi de e-mails aux clients et fournisseurs, contrôle de solvabilité des clients avec Sage e-solvabilité).
- L'intégration d'outils décisionnels embarqués

#### **Pilotage embarqué avec « Sage Ligne 100 Edition Pilotée »**

La Ligne 100 propose désormais en Version 14, des outils de pilotage complètement intégrée avec Comptabilité 100, Gestion Commerciale 100 et Paie Sage.

#### **Caractéristiques :**

- Plus de 250 vues métiers embarquées en standard
- Les réponses aux problématiques métiers des PME
- Facilement personnalisables avec la possibilité de créer ses nouveaux états « à la carte »
- Simplicité d'utilisation par tout profil
- Puissantes fonctionnalités d'interrogation, de mise en forme et d'analyse
- Multi Sources / Multi Sociétés

## 1.1. Nouvelles versions

- Comptabilité 100 Windows V14.00
- Comptabilité 100 Pack Windows V14.00
- Comptabilité 100 Pack+ Windows V14.00
  
- Comptabilité 100 Edition Pilotée Pack Windows V14.00
- Comptabilité 100 Edition Pilotée Pack+ Windows V14.00
  
- Immobilisations 100 Windows V14.00
- Immobilisations 100 Pack Windows V14.00
  
- Moyens de Paiement 100 Windows V14.00
- Moyens de Paiement 100 Pack Windows V14.00
  
- Telbac 100 V14
  
- Gestion Commerciale 100 Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Pack Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Pack Services Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Pack Industrie Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Pack + Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Pack + Services Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Pack + Industrie Windows V14.00
  
- Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée Pack Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée Pack Services Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée Pack Industrie Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée Pack + Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée Pack + Services Windows V14.00
- Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée Pack + Industrie Windows V14.00
  
- Saisie de Caisse Décentralisée 100 Windows V14.00

Date de disponibilité : **18 avril 2006**



## COMMUNIQUÉ DE LANCEMENT LIGNE 100 V14 NOUVEAUTÉS FONCTIONNELLES

### SOMMAIRE

1.1 Nouvelles versions .....	2
1. Les nouveautés de la gamme.....	4
2. L'offre de gestion la plus productive du marché !.....	6
3. Gestion Commerciale – Solution étendue .....	8
3.1 Gestion Commerciale 100 .....	9
3.2 Gestion Commerciale 100 pour le Négoces .....	9
3.3 Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie .....	10
3.4 Gestion Commerciale 100 pour le Négoces et pour l'Industrie - Traçabilité .....	11
3.5 Gestion Commerciale 100 pour le Service.....	11
3.6 Gestion Commerciale 100 - Productivité, souplesse, confort d'utilisation.....	12
4. Saisie de Caisse Décentralisée 100 .....	13
5. Mobilité : CRM & Internet.....	13
6. Comptabilité 100 .....	14
7. Moyens de Paiement 100 .....	16
8. Immobilisations 100 .....	17
9. Telbac 100.....	18
10. Le pilotage pour tous !.....	19

## 1. Les nouveautés de la gamme

Sage Ligne 100 bénéficie de nombreuses nouveautés « outils » qui offrent un meilleur confort d'utilisation et une ouverture accrue avec l'environnement de travail du client.

### Nouveautés fonctionnelles

#### Outils Ligne 100

- Impression au format PDF
- Export/import des préférences
- Liens Offices
- Gestion des couleurs et colonage
- Ajustement automatique des colonnes
- Gestion des informations libres

Tiers : CARAT Carat S.a.r.l.

Modèles | Historique rappels | Champs libres | Cumuls

Identification | Contacts | Complément | Banques | Solvabilité

N° complet: CARAT Type: Client

Intitulé: Carat S.a.r.l.

Classement: Carat S.a.r.l. Compte collectif: 4110000

Qualité: Société Contact: Yves Debarne

Adresse: 144, route de Vannes

Complément: BP 14

C.P./ville: 44000 NANTES

Région/Pays: France

N° Siret: NAF: N° identifiant: FR373087844356

Télécommunication

Téléphone: 02 40 48 67 95 Télécopie: 02 40 48 67 90

E-mail: Site:

Créé le 05/01/05

### Les bénéfices client

#### Confort d'utilisation et ouverture

- + Ergonomie étudiée
- + Intégration dans l'environnement bureautique

#### < Lien Microsoft Office

Comptabilité 100 - Compta Bijou.mae - Exercice 2006

Fichier | Edition | Structure | Traitement | Etat | Fenêtre | ?

Réorganiser | Actualiser | F5

Journal : Achats/janv.06

Modèle de saisie: Compta

Compte: 27 DIA12

329 572,30

Ajustement automatique des colonnes

Préférences...

Barre verticale

Mode assistant

Mode personnalisé

Exercice 2006

1 Journal : Achats/janv.06

4010000

#### < Ajustement automatique des colonnes

Impression

Imprimante

Nom: \\SERVER\IMP\_ASS\_1G Propriétés

Etat: Prêt

Type: HP LaserJet 4000 Series PS

Où: IMP\_ASS\_1G

Comment: Imp. dans fichier

Etendue d'impression

Tout

Pages de: à:

Sélection

Copies

Nombre de copies: 1

Assemb.

Qualité brouillon

Impression page de garde

Aperçu avant impression

Une impression par document

Impression dans un fichier PDF

Compressé

Pré-imprimé

N° 1ère page: 1

OK Annuler

#### < Impression au format PDF

## Une Ligne 100 plus intuitive et productive

- ▶ Harmonisation graphique (colonage, colorisation, génération pdf...)
- ▶ Fichier modèle livré en standard en Gestion Commerciale
- ▶ Fichier modèle autres éditeurs fournis avec les I/E paramétrables

## Ligne 100 édition Pilotée

<b>Nouveautés fonctionnelles</b>	<b>Les bénéfices client : optimisation de la performance</b>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Vues métiers (Comptabilité, Gestion Commerciale, Paie)</li><li>• Catalogue d'états à forte valeur ajoutée (250)</li><li>• Consultation, modification et création d'états</li><li>• Accès en temps réel aux données (<i>Ligne 100 pour SQL Server</i>)</li><li>• Multi-sources et multi-sociétés</li></ul>	<p><b>Amélioration de la productivité</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>+ Passer plus de temps à analyser qu'à construire des tableaux de bord</li><li>+ Se concentrer davantage sur l'action que sur la recherche des bonnes informations</li></ul> <p><b>Prise de décision facilitée pour tous</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>+ Avoir toujours accès aux indicateurs pertinents</li><li>+ Utilisable pour les décisions stratégiques (gérants) ou pour les « décisions du quotidien » des utilisateurs L100</li></ul> <p><b>Gain en réactivité</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>+ Autonomie de l'utilisateur</li></ul>

Une nouvelle Ligne 100 pilotée pour conquérir davantage de clients et d'utilisateurs au sein des PME !

- ▶ Intégration directe de fonctions de pilotage riches et axées utilisateur final PME
- ▶ Indispensable pour les gérants mais aussi pour tous les utilisateurs opérationnels de la L100
- ▶ Exploitation facilitée des données: interrogation, reporting et analyse simplifiés
- ▶ Possibilité de consulter/personnaliser/ créer des états

## Points clés

De nouveaux atouts concurrentiels sur la Ligne 100 en 2006, à intégrer dès à présent dans vos méthodes de vente pour doper votre réussite commerciale.

### Les outils à votre disposition

- ▶ Un script de démonstration « Choc » pour présenter le meilleur de la Ligne 100 en avant vente
- ▶ De nouveaux Ateliers Commerciaux Ligne 100 pour présenter autrement la Ligne 100
- ▶ Formations Nouveautés V14 (2j), formation Ligne 100 pilotée (2j)
- ▶ Le communiqué de lancement de la Ligne 100 V14

## 2. L'offre de gestion la plus productive du marché !

### Sage Ligne 100, une ergonomie moderne et productive

Sage Ligne 100 dispose d'une **ergonomie moderne et personnalisable** particulièrement adaptée pour les traitements volumineux. Elle offre de **nombreux automatismes** et des fonctions d'**assistances** appropriées aux métiers des utilisateurs.

Toute la gamme de logiciels Sage Ligne 100 possède la même ergonomie pour faciliter la prise en main et l'intégration des logiciels entre eux.

D'autre part, **Sage Ligne 100 s'intègre parfaitement** avec l'environnement de travail de l'utilisateur grâce notamment à des liens directs avec **Microsoft Office** et au driver « PDF » inclus.

### Les principes de saisie éprouvés de Sage Ligne 100

« **Frappe minimum, productivité maximale !** »

Le principe de saisie de la ligne 100 est le même quelle que soit l'application utilisée. Un bandeau de saisie est proposé au dessus des colonnes.

Journal : Achats/janv.06

Ancien solde

Totaux journal

Nouveau solde

329 572,30

329 572,30

Modèle de saisie

Compte :

Jour	N°pièce	N°facture	N°compte général	N°compte tiers	Libellé écriture	Date échéance	P...	Débit	Crédit
10	4568		4456619		Electricité Lyon décembre			4 576,96	
10	4568		4010000	EDF	Electricité Lyon décembre	100106			27 928,78
11	DIA125S		607100		Achat de marchandises			30 049,16	
11	DIA125S		4456619		Achat de marchandises			5 889,64	
11	DIA125S		4010000	BILLO	Achat de marchandises	100206			11 859,80
11	DIA125S		4010000	BILLO	Achat de marchandises	110306			11 859,80
11	DIA125S		4010000	BILLO	Achat de marchandises	100406			12 219,20
12	125		606110		Electricité Metz décembre			23 262,57	
12	125		4456619		Electricité Metz décembre			4 559,47	
12	125		4010000	EDF	Electricité Metz décembre	120106			27 822,04
13	TE01L		626200		Tél. Lyon			9 911,56	
13	TE01L		4456619		Tél. Lyon			1 942,67	
13	TE01L		4010000	TELEC	Tél. Lyon	120206			11 854,23
19	IO854		4040000	GERMA	Et. Germain 50 fauteuils	280206			59 300,00
19	IO854		4456219		Et. Germain 50 fauteuils			9 718,06	
19	IO854		21840		Et. Germain 50 fauteuils			49 581,94	
19	DIA125T		607100		Achat de marchandises			19 663,04	
19	DIA125T		4456619		Achat de marchandises			3 853,96	
19	DIA125T		4010000	BRELO	Achat de marchandises	310306			23 517,00
27	DIA125U		607100		Achat de marchandises			25 198,95	
27	DIA125U		4456619		Achat de marchandises			4 938,99	
27	DIA125U		4010000	BLANC	Achat de marchandises	270106			30 137,94

Pour enregistrer une saisie, il suffit de renseigner les valeurs dans les colonnes souhaitées et d'utiliser la touche Entrée.

Le déplacement d'une zone à l'autre s'effectue en utilisant la touche tabulation

Ce type de saisie offre plusieurs avantages :

- L'utilisateur visualise les lignes saisies au fur et à mesure qu'il les valide
- La saisie est très rapide
- Il est possible d'utiliser des lecteurs codes barres qui se substituent à la saisie manuelle

## « Le glisser / déposer pour gagner du temps ! »

Le Glisser/déposer est une autre particularité de la ligne 100, qui est également liée au fait que plusieurs fenêtres élément d'une même liste peuvent être affichée (exemple : il est possible d'afficher à l'écran plusieurs factures.

Le Glisser/ déposer permet de sélectionner des informations dans une fenêtre et de les glisser dans une autre.

A titre d'exemple, il est possible de glisser déposer :

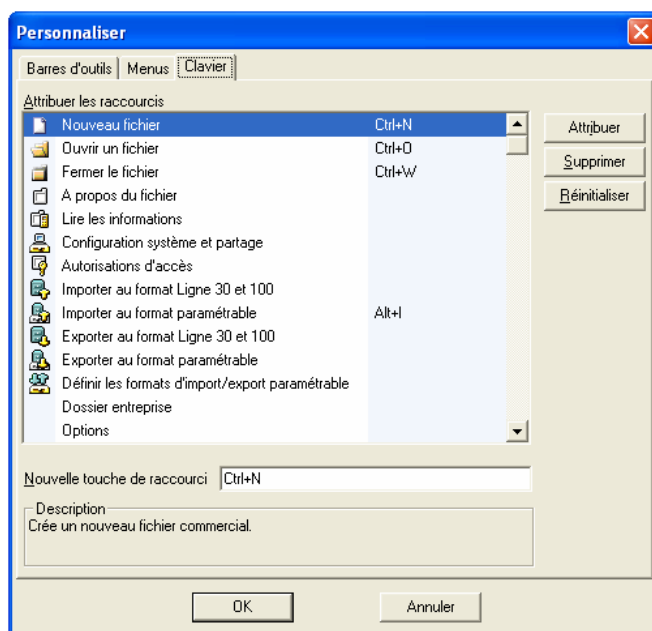
- Des écritures comptables d'un journal à un autre
- Des lignes de document d'un document à un autre
- La composition d'une nomenclature d'un article à un autre
- Le résultat d'une recherche sur un client ou un article que l'on glisse dans un document

## Une navigation simple et personnalisable

### « Des accès divers et simplifiés aux fonctions »

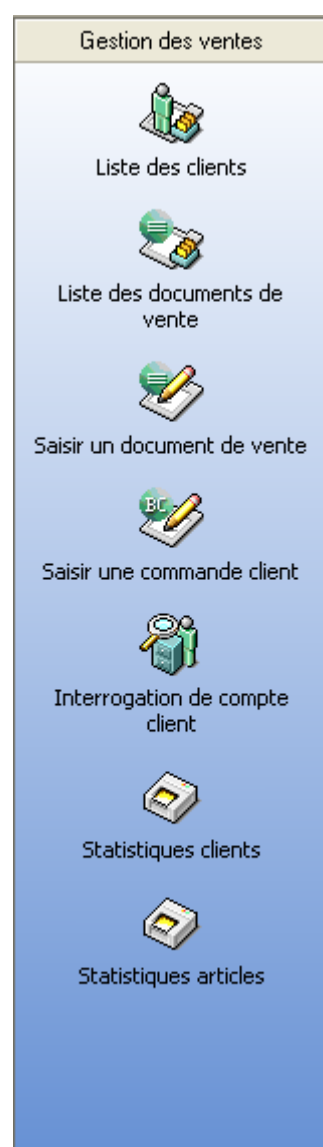
- Par l'utilisation des menus
- Par l'utilisation des raccourcis clavier standards
- Par l'utilisation de raccourcis clavier personnalisés
- Par l'utilisation des barres d'outils qui peuvent également être personnalisées
- Par l'utilisation de la barre verticale qui est également personnalisable.

**Personnalisez les raccourcis clavier pour une productivité accrue !**



### La barre verticale

« Un accès instantané aux fonctions essentielles personnalisés de l'utilisateur »



### 3. Gestion Commerciale – Solution étendue

**Gestion Commerciale 100** offre une prise en charge étendue de la gestion de l'activité commerciale des PME-PMI :

**En standard :**

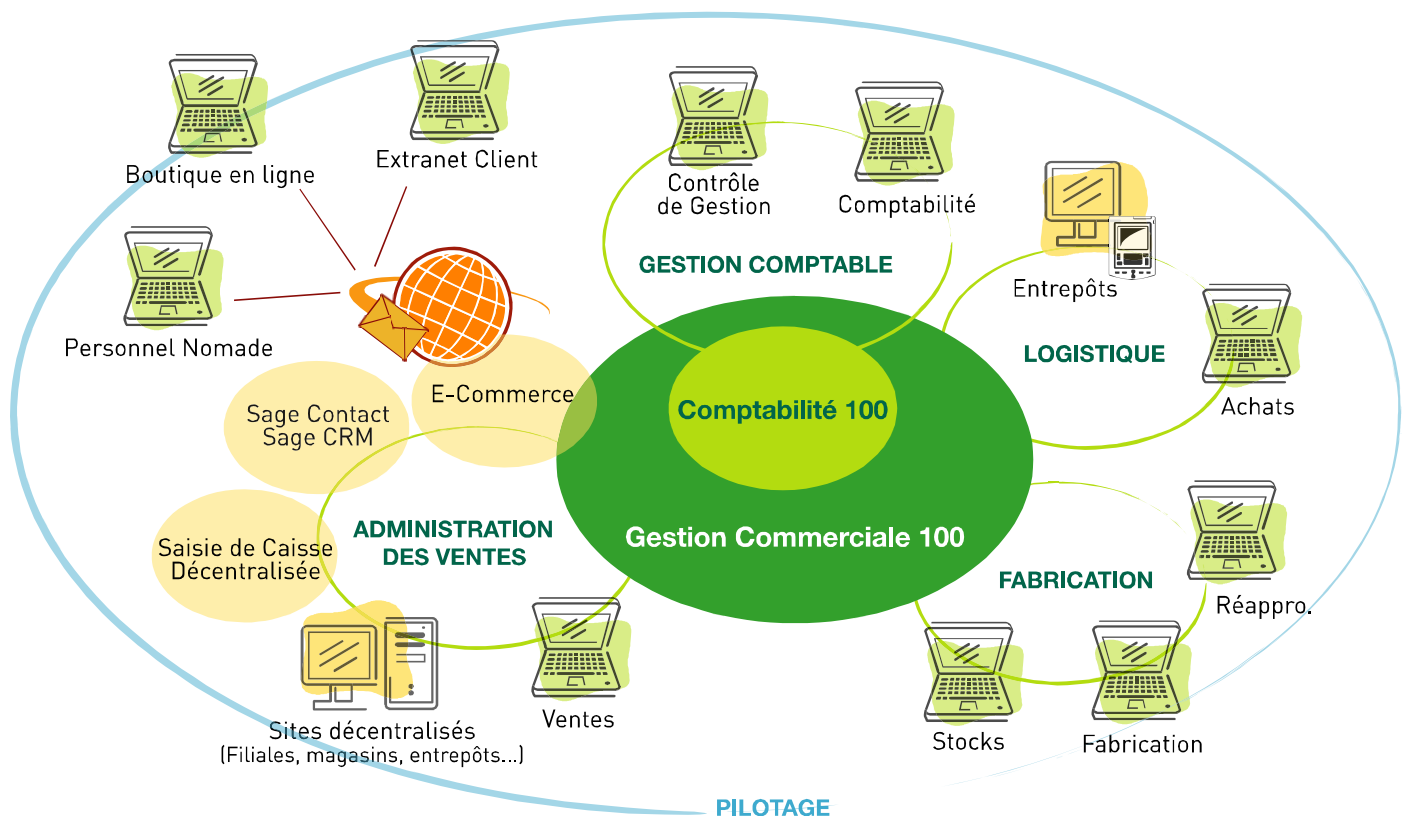
- Facturation, gestion du cycle des **ventes**
- Gestion du cycle des **achats** et des **stocks**

**En version sectorisée :**

- Gestion de fabrication
- Gestion logistique
- Gestion des affaires

**Avec ses modules complémentaires :**

- Gestion décentralisée, logiciel de caisse (Saisie de Caisse Décentralisée)
- Gestion de la relation client (Sage Contact, Sage CRM)
- Mobilité et Internet (Sage e-commerce)





## 3.1 Gestion Commerciale 100

En Version 14, **Gestion Commerciale 100** s'enrichit de nouvelles fonctions pour toujours plus de pertinence dans la prise en compte :

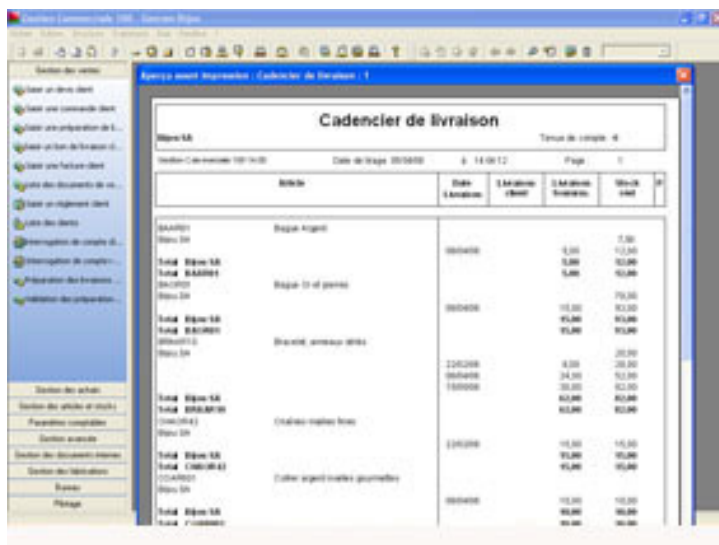
- des problématiques métier :
  - Négoces
  - Industrie
  - Service
- des attentes des utilisateurs en matière de :
  - productivité
  - souplesse
  - confort d'utilisation

## 3.2 Gestion Commerciale 100 pour le Négoces

En version 13, Gestion Commerciale 100 s'enrichissait de fonctions sectorisées, tout particulièrement adaptées au PME du secteur du Négoces :

- Gestion des stocks et des entrepôts
- Gestion avancée des livraisons

En versions 14, Gestion Commerciale 100 enrichit sa prise en charge des problématiques métier, notamment pour les entreprises de Négoces.



Nouvelle(s) fonction(s) :

- + **Réapprovisionnement à date**

Exploitation :

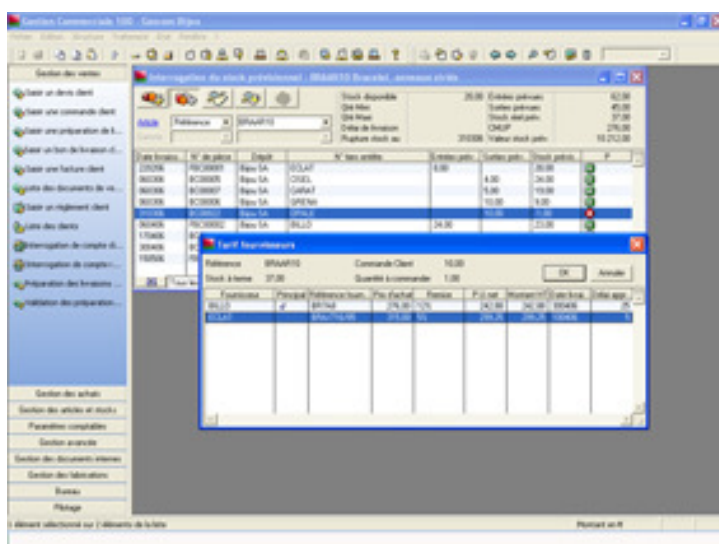
- + Gestion du réapprovisionnement selon plusieurs critères : seuil de déclenchement, quantité à approvisionner, réapprovisionnement sur les prévisions, critères de sélection supplémentaires (commande client par exemple)

Bénéfice clients :

- + Optimisation des délais de livraison client
- + Gestion des stocks en flux tendu
- + Maîtrise des quantités à approvisionner pour limiter le surplus des commandes et les coûts

Service(s) concerné(s) :

Achat, logistique, commercial



Nouvelle(s) fonction(s) :

- + **Interrogation de stock prévisionnel à date**

Exploitation :

- + Maîtriser le stock des articles grâce à la possibilité de déclencher un réapprovisionnement immédiat.
- + Maîtriser les coûts en se réapprovisionnant chez le fournisseur proposant le meilleur prix pour la quantité manquante uniquement.
- + Fidéliser le client en se réapprovisionnant chez le fournisseur offrant le meilleur délai de livraison

Bénéfice clients :

- + Meilleure visibilité sur l'état de stock en fonction des commandes clients et fournisseurs en cours.
- + Aide à la décision – choix du fournisseur

Service(s) concerné(s) :

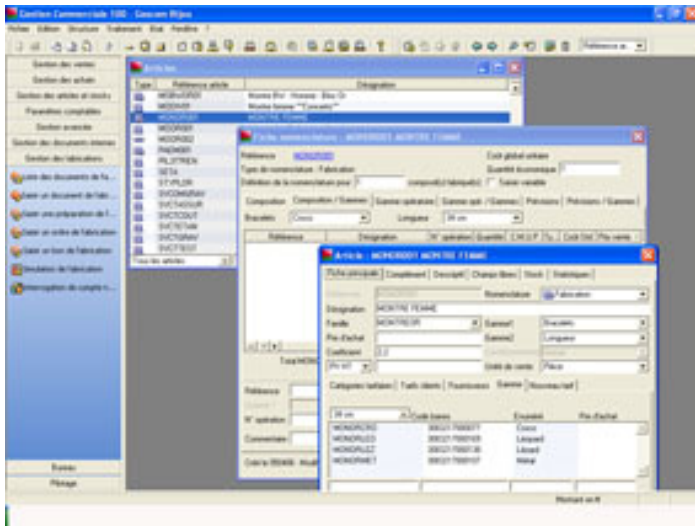
Achat, logistique, commercial

### 3.3 Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie

En version 13, Gestion Commerciale 100 s'enrichissait de fonctions avancées, tout particulièrement adaptées aux PMI :

- Gestion des nomenclatures
- Support actif d'aide à la fabrication - Suivi affiné des coûts
- Décomposition des étapes de fabrication
- Gestion des n° de série / lots
- Gestion des stocks et des entrepôts
- Gestion des livraisons

En versions 14, Gestion Commerciale 100 enrichit sa prise en charge des problématiques métier, notamment pour les entreprises Industrielles.



Nouvelle(s) fonction(s) :

- + **Nomenclatures variables**
- + **Nomenclatures à gamme**

Exploitation :

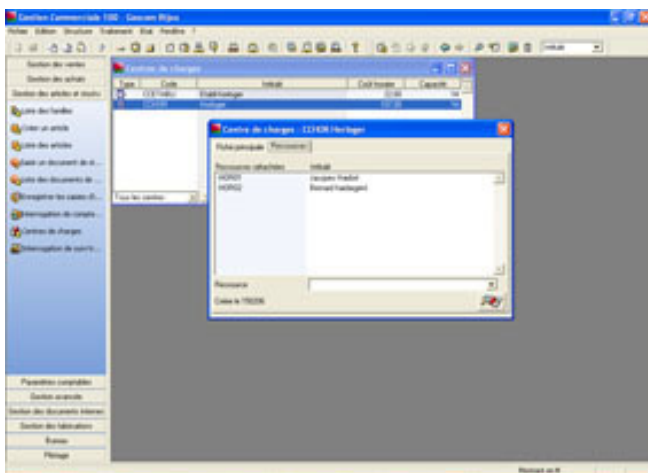
- + Modification de la composition d'une nomenclature pour s'adapter à une demande client spécifique ou remplacer un composant indisponible
- + Obtention de statistiques groupées ou détaillées par énumérés de gamme

Bénéfice clients :

- + Gain de productivité dans le paramétrage des nomenclatures
- + Souplesse adaptée au process de l'entreprise

Service(s) concerné(s) :

Fabrication, logistique



Nouvelle(s) fonction(s) :

- + **Gestion de centres de charge**

Exploitation :

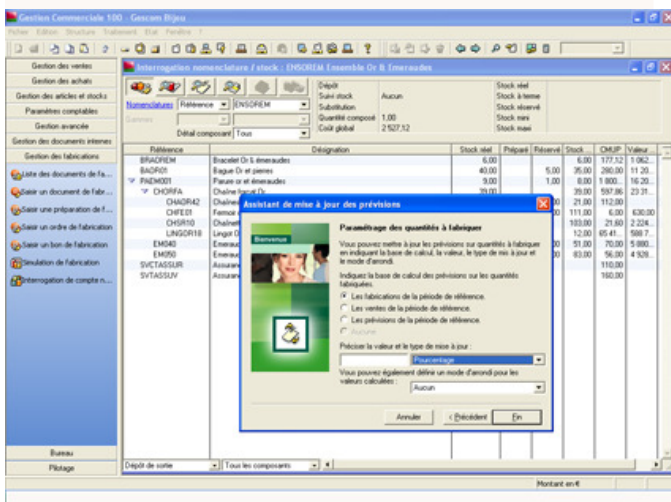
- + Regroupement des ressources

Bénéfice clients :

- + Raisonner à l'échelle d'un atelier
- + Souplesse dans l'affectation des ressources

Service(s) concerné(s) :

Fabrication, logistique



Nouvelle(s) fonction(s) :

- + **Prévisions de fabrication**

Exploitation :

- + Calcule automatique des prévisions à partir de l'activité d'une période de référence.
- + Génération automatique des préparations de fabrication en fonction des prévisions.
- + Réapprovisionnement des composants nécessaires à la fabrication des nomenclatures à fabriquer.
- + Consultation de la capacité des ressources en fonction des prévisions.

Bénéfice clients :

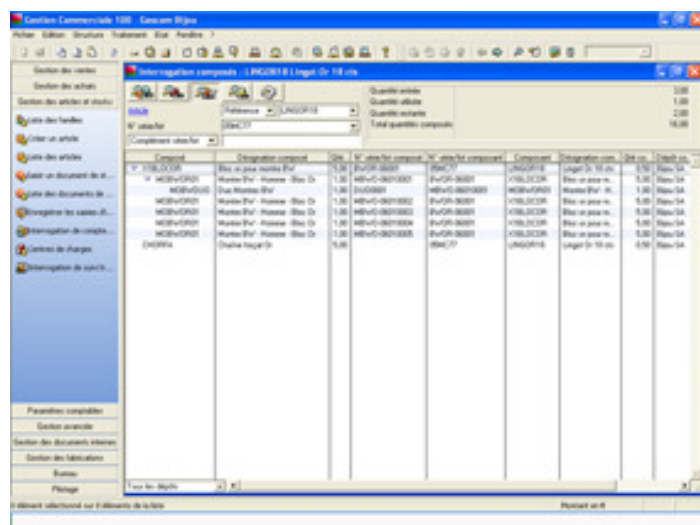
- + Anticipation, gestion des fabrications à la demande
- + Organisation du travail
- + Optimisation de la gestion des réapprovisionnements

Service(s) concerné(s) :

- + Fabrication, achat, Contrôle de gestion

### 3.4 Gestion Commerciale 100 pour le Négoce et pour l'Industrie - Traçabilité

La traçabilité des denrées est une nécessité pour toutes les PME exploitant des produits alimentaires (Cf. Article 18 du règlement No 178/2002 du Parlement européen du 1/01/05). En version 14, Gestion Commerciale 100 supporte les obligations légales.



Nouvelle(s) fonction(s) :

- + **Gestion des informations légales** via des informations libres
- + **Suivi des articles**
- + **Gestion de la traçabilité Séries Lots**  
EAN128 – SSCC (Serial Ship Container Code)

Exploitation :

Identifier les flux d'un numéro série/lot et localiser les marchandises incriminées par :

- + La saisie des informations relatives à la traçabilité des numéros série/lot
- + Des fonctions Suivi traçabilité série/lot pour retrouver les articles incriminés
- + L'impression d'une liste ou d'un mailing pour rapatrier ou pour détruire les marchandises incriminées.

Bénéfice clients :

- + Conformité légale
- + Qualité de la relation client

Service(s) concerné(s) :

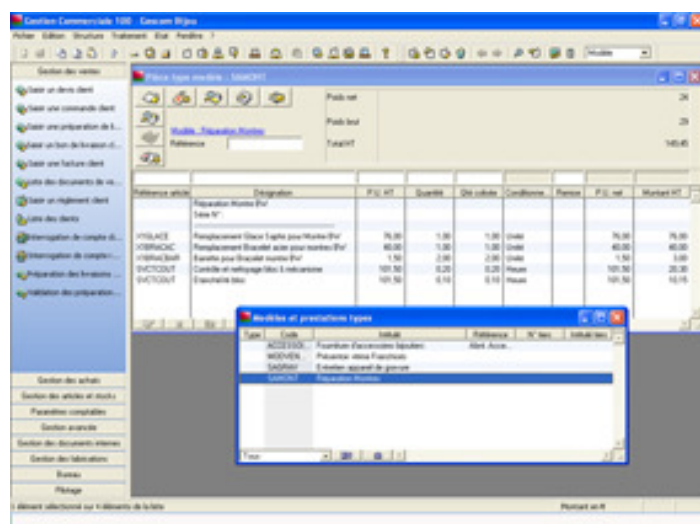
Achat, fabrication, logistique et commercial

### 3.5 Gestion Commerciale 100 pour le Service

En version 13, Gestion Commerciale 100 s'enrichissait de fonctions avancées, tout particulièrement adaptées aux PME du secteur du Service :

- Facturation souple et paramétrable
- Suivi précis des coûts par client, par affaire...
- Analyse dynamique de la rentabilité des affaires
- Gestion du SAV

En versions 14, Gestion Commerciale 100 enrichit sa prise en charge des problématiques métier, notamment pour les entreprises de Service.



Nouvelle(s) fonction(s) :

- + **Gestion des prestations types**
- + **Impression PDF et liens Office**

Exploitation :

- + Définition de documents type
- + Personnalisation des prestations
- + Faciliter la saisie des lignes de vente ou d'achat et éviter les saisies récurrentes
- + Permettre un paramétrage d'une pièce de vente ou d'achat prédéfinie avec des conditions de facturation particulière.

Bénéfice clients :

- + Gagner en productivité dans la facturation en nombre de prestations identiques
- + Intégration avec les outils bureautiques

Service(s) concerné(s) :

Achat, commercial

### 3.6 Gestion Commerciale 100 - Productivité, souplesse, confort d'utilisation

Chaque version enrichit les atouts fondamentaux de Gestion Commerciale 100, en terme de productivité et d'assistance utilisateur. En V14, les nouveautés renforcent les points suivants:

#### ■ **Intégration avec Comptabilité 100**

- Mise à jour des engagements en Comptabilité 100
- Comptabilisation directe du document
- Mise à jour de la comptabilité : lettrage et pré-lettrage
- Nombre de souches et catégories comptables en hausse (50)

#### ■ **Données articles**

- Numérotation automatique,
- Unité de stockage,
- Taille des n° série / lot,
- Conditionnement par défaut
- Duplication des fiches familles
- Intégration polices code barres (C39 & EAN)

#### ■ **Inventaire**

- Unité d'inventaire,
- Critères de tris,
- Reprise des tris de l'état inventaire en saisie d'inventaire

#### ■ **Import paramétrable : données articles & documents**

- Permettre l'importation de plus de données au format paramétrable (notamment pour la récupération de données d'un précédent logiciel de gestion) : clients (par défaut), fournisseurs, articles, tarifs catégories tarifaires, tarifs fournisseurs, familles, documents.

#### ■ **Archivage : compactage de l'historique et report de stocks**

- Conserver les valeurs de stocks des articles après archivage et réajustement des cumuls sur le fichier commercial en cours.

## 4. Saisie de Caisse Décentralisée 100

### Toute la puissance de Gestion Commerciale 100 adaptée aux ventes décentralisées et aux ventes Comptoir

**Saisie de Caisse Décentralisée 100** est une extension décentralisée de Gestion Commerciale 100 qui comporte :

- un module complet de vente,
- la gestion des articles,
- la consultation des stocks,
- la gestion des ventes Comptoir,
- la gestion des périphériques de caisse.

La rapidité de saisie et la synchronisation automatique en font un outil idéal pour :

- les grossistes,
- les entrepôts commerciaux,
- les succursales multiples,
- les points de vente.

En version 14, **Saisie de Caisse Décentralisée 100**, au delà des améliorations issues de Gestion Commerciale 100, s'enrichit de nouvelles fonctions qui apportent plus de confort à l'utilisateur.

- **Gestion des bons d'achats**  
Permet de générer un titre de paiement qui pourra être utilisé lors d'un prochain achat et qui viendra se déduire de la valeur à payer de la prochaine facture, sans provoquer de mouvement de trésorerie.
- **Billetage**  
Pour déclarer et contrôler la caisse avec le détail des billets et pièces : facilite la saisie des valeurs à déclarer, et éviter les erreurs de calcul
- **Gestion des codes affaires - Code journal par mode de règlement**  
Optimisation dans l'exploitation de la puissance fonctionnelle de Gestion Commerciale 100

## 5. Mobilité : CRM & Internet

### Les modules indispensables pour optimiser le développement et l'efficacité commerciale

**Sage Contact V 8.0** (juin 2006)

**Sage CRM – Connecteurs AIS** (juin 2006)

**2 offres qui répondent aux besoins plus ou moins sophistiqués des PME en matière de gestion de la relation clients**

- Gestion des contacts et des opportunités de vente
- Gestion des forces de vente, des campagnes marketing et du service client

**Sage e-commerce 100 V14** (mai 2006)

**Une solution pour développer rapidement son activité commerciale en exploitant Internet**

**Une solution performante qui s'inscrit dans le process de gestion de l'entreprise**

- **3 en 1** : 3 modules pour exploiter Internet
  - Module **Boutique** (B to C) : gestion d'un site Internet à destination du grand public.
  - Module **Nomade** (B to E) : Gestion d'un site Internet / intranet à destination de la force commerciale itinérante de l'entreprise (client léger)
  - Module **Client** (B to B) : Gestion d'un site Internet / Extranet clients à destination d'une clientèle d'entreprise
- Une personnalisation sophistiquée
  - Module **Sage Designer** : module de personnalisation de l'interface graphique

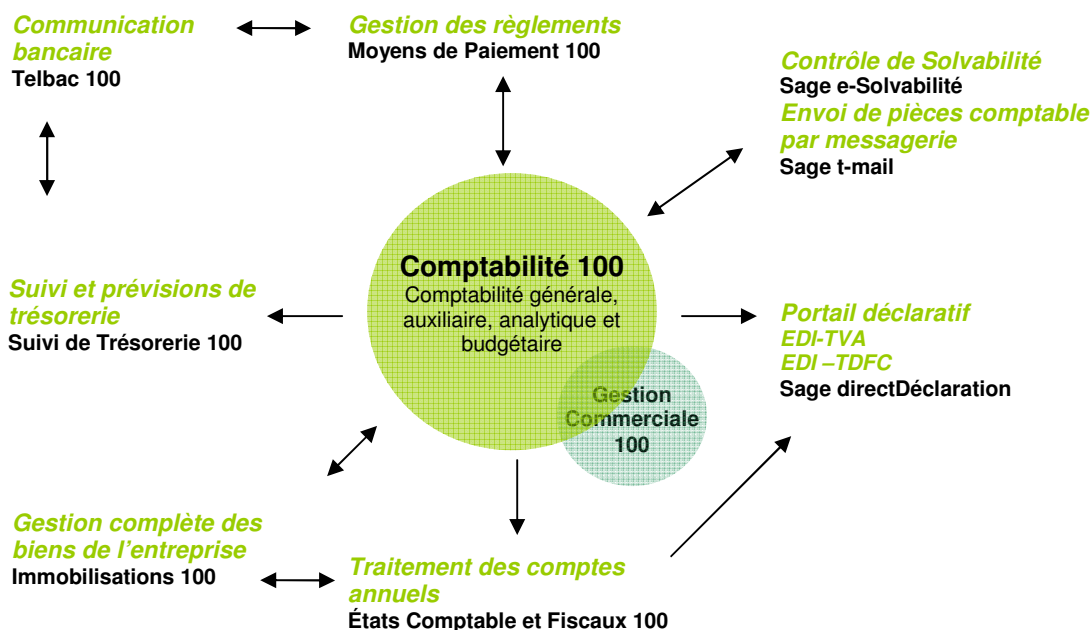
Retrouvez le détail de l'évolution fonctionnelle de ces offres dans les communiqués de lancement qui seront publiés sur [sage.fr](http://sage.fr) au moment du lancement



## 6. Comptabilité 100

### GESTION COMPTABLE ET FINANCIERE

La réponse à tous les besoins comptables et financiers de l'entreprise avec la richesse d'une offre unique sur le marché.



### Les principales nouveautés fonctionnelles de Comptabilité 100

La capture d'écran montre l'interface "Ajout d'une pièce" du logiciel. Elle est divisée en plusieurs sections :

- Devise de la pièce** : Champs pour "Devise" (Aucune) et "Cours".
- Total pièce** et **Solde** : Zones de saisie pour les totaux.
- Saisie des informations générales** :
  - Modèle** : Menu déroulant avec "Achats intracommunautaires" sélectionné.
  - N° pièce**, **Référence** et **Compte** : Champs de saisie.
  - Date** : Champ avec la date "09/02/06".
  - Libellé** : Champ de saisie.
- Tableau de base** : Tableau à 5 colonnes (N°compte général, N°compte tiers, Date échéance, Débit, Crédit) avec des lignes de saisie.

Nouvelle(s) fonction(s) : **SAISIE**

+ Gestion des modèles en saisie par pièce

Exploitation :

Réduction du nombre de zones à saisir :

- + Gain de temps
- + Simplicité
- + Productivité

Bénéfice clients :

**Saisie assistée : plus besoin d'être un expert en comptabilité !**

Service(s) concerné(s) :

Service comptable

**A propos de Compta Bijou.mae**

Identification Initialisation Contacts Paramètres Préférences  
Fiscal Ajustement lettrage Communication Options

Période de rappel

Relance	30
Contentieux	31 60
Poursuites	61 999

Intitulé  
Relance

Nbre de jours de retard compris  
Entre et 30

Nombre de jours entre deux rappels 10

Modèle par défaut  
Langue Aucune

Attacher...  
Supprimer

#### Nouvelle(s) fonction(s) : **Recouvrement**

- + Gestion des historiques des rappels dans la fiche tiers
- + Calcul automatique des intérêts de retard
- + Imputation de frais d'impayés Gestion des modèles en saisie par pièce

#### Exploitation :

- + Impression et justification facilitée des états de rapprochement
- + Visualisation rapide de l'ensemble des actions de recouvrement pour chaque client
- + Automatisation et efficacité de la chaîne de recouvrement

#### Bénéfice clients :

#### **Synthèse des informations et automatisation des tâches**

#### Service(s) concerné(s) :

Service comptable

**Paramétrages d'import**

Paramétrages

Numérotation des comptes tiers  
Numérotation des comptes généraux

OK  
Annuler

#### Nouvelle(s) fonction(s) : **Import/export**

- + Import paramétrable : Enrichissement de la fonction avec possibilité de renumérotation des comptes
- + Import/export XML

#### Exploitation :

- + Récupération des données d'un logiciel tiers facilitée
- + Souplesse accrue pour les exports et les imports de données

#### Bénéfice clients :

#### **Ouverture et compatibilité améliorée !**

#### Service(s) concerné(s) :

Service comptable

**Rapprochement bancaire : Banque Européenne Ltd**

Code journal BEU  
Date de rapprochement 090206  
Pièce de trésorerie extrait mai 2006

Situation comptable

Ancien solde	200 000,00	
Totaux journal	74 000,00	219 732,55
Nouveau solde	54 267,45	

Situation bancaire théorique

Solde pièce trésorerie		1 105,12
Rapprochement	92 077,39	55 500,00
Solde relevé	90 844,84	

Code...	Date	N°pièce	Pièce trésorerie	N°compte...	Libellé écriture	Date rappro...	Débit	Crédit
BEU	010106			5800	Virement interne			1 000,00
BEU	310106	8547	extrait mai 2006	4010000	Acompte / facture	090206	10 000,00	
BEU	010206			5800	Virement interne			1 000,00
BEU	020206	4812	extrait mai 2006	4010000	Règlement facture	090206	1 894,88	
BEU	020206	DIA25	extrait mai 2006	4010000	Acompte / facture	090206	1 000,00	
BEU	020206	89MP32		4110000	Règlement facture			12 500,00
BEU	100206	TE010		4010000	Règlement facture		4 151,00	
BEU	100206	90PL03	extrait mai 2006	4110000	Règlement facture	090206		14 000,00
BEU	150206	90PL06		4010000	Règlement facture		4 022,00	
BEU	160206	5859		4110000	Acompte / facture			5 000,00

Ecritures non rapprochées

#### Nouvelle(s) fonction(s) : **Rapprochement bancaire**

- + Rapprochement bancaire manuel
  - o Tri sur montant
  - o Gestion de la date de rapprochement
  - o Rapprochement simultané de plusieurs lignes
- + Rapprochement bancaire automatique sur numéro de facture

#### Exploitation :

- + Automatisation du rapprochement
- + Meilleur concordance des critères de rapprochement

#### Bénéfice clients :

#### **Automatisation et fiabilité**

#### Service(s) concerné(s) :

Service comptable

## 7. Moyens de Paiement 100

**Saisie de LCR-BOR Encaissement**

Total mouvements: 1  
 1 000,00

Référence bordereau: 2703LCR001

Numéro de co...	Numéro de co...	Intitulé tiers	Numéro de co...	Date échéance	Banque remise	Etape en cours	Montant	Libellé	N° facture	R
CARAT	4110000	Carat S.a.r.l	CARAT	270306	Aucune	Aucune	1 000,00			

Toutes

---

**Gestion des LCR-BOR Encaissement**

Total mouvements: 5  
 123 639,00  
 Total sélection: 5  
 123 639,00  
 Total pointé:

Numéro d...	Numéro de co...	Intitulé tiers	Numér...	Date échéance	Banque remise	P...	Etape en cours	Montant	Libellé	Référence bor...	N° i
CARAT	4110000	Carat S.a.r.l	CARAT	020505	Aucune		Aucune	5 425,95	Carat S.a.r.l	1402LCR001	
GRENA	4110000	Grenat pour toi	GRE...	100306	Aucune		Aucune	16 086,20	Réparati...	1402LCR001	
DIAMA	4110000	Diamant Vert	DIAMA	310306	Aucune		Aucune	21 587,40	Vente b...	1402LCR001	
PERLE	4110000	Perles parisi...	PERLE	310306	Aucune		Aucune	10 539,45	Poussièr...	1402LCR001	
CISEL	4110000	Ciselure	CISEL	300406	Aucune		Aucune	70 000,00	Facture...	1402LCR001	

Toutes les étapes

**Nouvelle(s) fonction(s) : Saisie Multi-Utilisateurs sur un même mode de règlement**

- + La saisie et la gestion possèdent leur propre point d'entrée
- + Gestion d'une référence bordereau à numérotation automatique

*Exploitation :*

- + Gain de temps
- + Facilite la gestion de volume important

**Bénéfice clients : Productivité**

*Service(s) concerné(s) :*  
Service comptable

**Gestion des règlements unifiés entre Comptabilité/Moyens de Paiement et Gestion Commerciale**

**Meilleure organisation et productivité client accrue**

1	VT	Fac1524		4110000	CARAT	Car	310106		Non r...			587,07		
Jour	N°	N°facture	R...	N°compte...	N°compte...	Li.	Date é...	P...	Statut régl...	Montant réglé	Date dern...	Débit	Crédit	
1	...	Fac1524		4110000	CARAT	...	310106		Non réglé			587,07		
1	...	Fac1524		4110000	CARAT	...	020306		Non réglé			587,07		
1	...	Fac1524		4110000	CARAT	...	010406		Non réglé			604,86		
1	...			4457105		...			Non réglé				92,74	
1	...			701005		...			Non réglé				1 686,26	



## 8. Immobilisations 100

Immobilisations 100 permet une gestion élaborée de la norme légale CRC 2002-10.



### Nouveautés fonctionnelles

Exercice	Date début	Date fin
1991	15031991	31121991
1992	01011992	31121992
1993	01011993	31121993
1994	01011994	31121994
1995	01011995	31121995
1996	01011996	31121996

### Optimisation IFRS

- Gestion de deux plans d'amortissements supplémentaires (économique et natif)
- Gestion de la norme d'impression
- Révision de la valeur résiduelle
- Gestion des contrats de location financement

### Les bénéfices client

#### Compatibilité légale Prise en charge complète de l'IFRS

- + Gestion au choix en écritures National ou IFRS

Champs libres	Comptabilité	Historique	Nomenclature
Fiche principale	Amortissement	Fiscalité	Bloc-notes

### Gestion des composants

- Volet « Nomenclature » dans les biens composés
- Renouvellement de composant
- Impression du détail des composants

#### Compatibilité légale Prise en charge complète de l'IFRS et de la norme CRC 2002-10

- + Gestion de l'IFRS et de la norme CRC 2002-10

Révision du plan d'amortissement	
Type de révision	Valeur résiduelle
Exercice	2006
Code	de à
Plans d'amortissement	National et IFRS

### Révision des plans d'amortissement

- Valeur d'acquisition
- Durée d'amortissement
- Valeur résiduelle

#### Compatibilité légale Prise en charge complète de l'IFRS

+

## 9. Telbac 100

**Outils de communication bancaire**, TELBAC bénéficie d'améliorations notables en Version 14 ;

### ***Nouveautés fonctionnelles***

- fonction Visualisation des traces dans le menu Historique
- Amélioration du fonctionnement de la zone "Données complémentaires" par banque

### ***Les bénéfices client***

- + Proposition des types de traces disponibles (TAPI, CAPI et Modem)
- + Permet de visualiser et d'éditer les traces générées lors de chaque connexion (transmission et réception de fichiers bancaires).
- + Lors des communications bancaires les messages seront plus précis sur les éventuelles anomalies rencontrées

- Améliorations diverses
- - Génération d'un fichier de traces CAPI pour les communications bancaires en mode RNIS (via Numéris),
- - Amélioration de la lisibilité et de la présentation du fichier des traces TAPI,

## 10. Le pilotage pour tous !

### Une nouvelle ligne : La Ligne 100 Edition Pilotée

#### Le plus court chemin entre les données et les décisions !

**La Ligne 100 Edition pilotée** est la solution de gestion dédiée aux PME recherchant une réponse fonctionnelle adaptée à leur métier tout en se dotant d'un outil de **pilotage** performant de leur activité.

Très intuitive, elle a été conçue pour accompagner aussi bien les utilisateurs opérationnels que les dirigeants dans la compréhension de leur activité. En quelques clics, chaque utilisateur peut accéder à des **indicateurs clés** lui permettant de prendre les bonnes décisions à son propre niveau de responsabilité et d'agir en connaissance de cause.

La Ligne 100 édition Pilotée répond donc à un **besoin universel** : comprendre son activité pour entreprendre les actions nécessaires à l'optimisation de sa gestion et au développement de ses ventes. Sa simplicité d'utilisation et son intégration totale dans la Ligne 100 en font un **outil de pilotage privilégié pour les PME**.

#### Dates de disponibilité

- Ligne 100 V14 Edition Pilotée pour Windows : 18 avril 2006
- Ligne 100 V13.01 Edition Pilotée pour SQL Server : 27 avril 2006

### Exemple d'état avec Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée

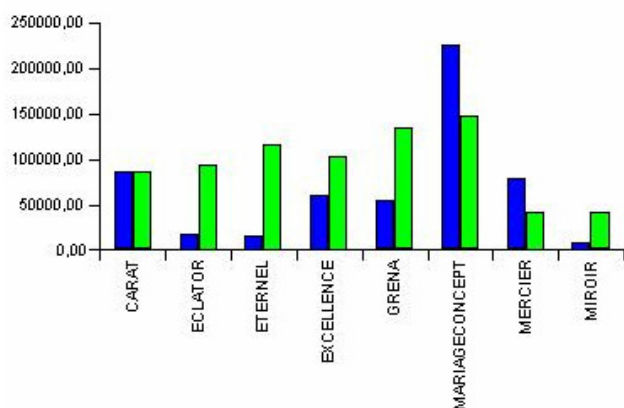
GESTION COMMERCIALE  
TABLEAU DE BORD

■ Evolutions des ventes par client

Périodes d'analyse : 2004 / 2005

(HT euros)

		2004	2005	Var	%	
ETERNEL	groupe éternel	16 320	117 257	+100 937	+618%	↑↑
GRENA	Grenat pour toi	54 209	134 615	+80 406	+148%	↑↑
ECLATOR	eclat d'or	18 273	94 928	+76 655	+419%	↑↑
EXCELLENCE	Mode excellence	61 492	103 800	+42 308	+69%	↑↑
MIROIR	miroir brillant	8 900	41 157	+32 257	+362%	↑↑
CARAT	Carat S.a.r.l	86 439	85 809	-630	-1%	→
MERCIER	Mercier Sarl	78 288	41 992	-36 297	-46%	↓
MARIAGECOI	mariage concept	225 734	148 088	-77 646	-34%	↓
8	Clients	549 656	767 645	+217 989	+40%	↑



### Des atouts fonctionnels exclusifs

- + Une intégration complète avec Gestion Commerciale 100, Comptabilité 100 et Paie 100 (cf communiqué de lancement sur la Paie)
- + Plus de 250 vues métiers embarquées
- + Possibilité de créer de nouveaux états grâce à de puissantes fonctionnalités d'Interrogation, de mise en forme et d'analyse des données
- + Multi-sociétés

### Exploitation

- Un accès direct de l'application Ligne 100 au catalogue d'état et aux indicateurs clés
- Personnalisation des états existants, facilité de mise en forme (tableaux de bord, graphiques, cartographie)
- Possibilité en quelques clics de bâtir ses propres états
- Consolidation des données provenant des différentes applications Ligne 100 (Gestion Commerciale 100, Comptabilité 100 et Paie Sage)
- Elaboration de tableaux de bords avec des données issues de la Ligne 100 et de fichiers externes (type excel)
- Un accès dynamique (en temps réel pour la Ligne 100 pour SQL Server et via une base intermédiaire pour la Ligne 100 C base) aux données

### Bénéfices clients

- Une meilleure visibilité sur l'activité grâce à l'accès direct aux données
- Une analyse approfondie de l'activité grâce à la pertinence et à l'exhaustivité des données stratégiques et opérationnelles consolidées dans les tableaux de bord
- Un gain en productivité grâce à la simplicité d'utilisation du produit
- Une optimisation de la rentabilité grâce à l'identification immédiate des sources de profit et des axes d'amélioration

### Cible

- Accessible à tout profil d'utilisateur

## Une formidable opportunité de business pour vous !

- Une nouvelle opportunité d'animation du marché
- Un levier pour augmenter votre CA
- Un nouvel atout concurrentiel
- Un booster pour les ventes Ligne 100 pour SQL Server
- Une opportunité pour renforcer les compétences des consultants fonctionnels

## Découpage Produit et tarifs

### Ligne 100 Edition Pilotée Windows

Comptabilité 100 Edition Pilotée

Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée

- Mode DUA
- Disponible en version Pack et Pack+
- A chaque tranche réseau correspond 1 licence full et x-1 viewer
  - Exemple : Gestion Commerciale 4 postes Pack ou Pack+ : 1 full et 3 viewers

Licence full : permet de personnaliser et de créer ses propres états

Licence viewer : permet de consulter et de rafraîchir les états existants

#### Tarifs

Un coût relatif du pilotage de 25% par rapport à la Ligne 100 pour Windows

#### Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée Windows

		Pack	Pack+
Mono	DEL	5 000	6 200
	DUA Classique	1 020	1 120
	DUA Optima	1 295	1 395
4p	DEL	6 600	7 800
	DUA Classique	1 300	1 400
	DUA Optima	1 575	1 675
10p	DEL	8 700	9 900
	DUA Classique	1 570	1 670
	DUA Optima	1 845	1 945
15p	DEL	10 500	11 700
	DUA Classique	1 810	1 910
	DUA Optima	2 085	2 185
P+	DEL	540	540
	DUA	110	110

#### Comptabilité 100 Edition Pilotée Windows

		Pack	Pack+
Mono	DEL	4 000	5 200
	DUA Classique	990	1 090
	DUA Optima	1 265	1 365
4p	DEL	5 600	6 800
	DUA Classique	1 270	1 370
	DUA Optima	1 545	1 645
10p	DEL	7 800	9 000
	DUA Classique	1 540	1 640
	DUA Optima	1 815	1 915
15p	DEL	9 400	10 600
	DUA Classique	1 780	1 880
	DUA Optima	2 055	2 155
P+	DEL	540	540
	DUA	110	110

### Ligne 100 Edition Pilotée pour SQL Server

Comptabilité 100 Edition Pilotée pour SQL Server

Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée pour SQL Server

- Mode DUA
- Disponible en version Pack et Pack+
- A chaque tranche réseau correspond x licences full
  - Exemple : Gestion Commerciale 4 postes Pack ou Pack+ : 4 licences full

Licence full : permet de personnaliser et de créer ses propres états

#### Tarifs

Un coût relatif du pilotage de 20% par rapport à la Ligne 100 pour SQL Server

#### Gestion Commerciale 100 Edition Pilotée pour SQL Server

		Pack	Pack+
4p	DEL	7 600	9 500
	DUA Classique	1 630	1 730
	DUA Optima	1 905	2 005
10p	DEL	10 000	11 900
	DUA Classique	1 900	2 000
	DUA Optima	2 175	2 275
15p	DEL	11 900	13 800
	DUA Classique	2 140	2 240
	DUA Optima	2 415	2 515
20p	DEL	13 800	15 700
	DUA Classique	2 380	2 480
	DUA Optima	2 655	2 755
P+	DEL	600	600
	DUA	140	140

#### Comptabilité 100 Edition Pilotée pour SQL Server

		Pack	Pack+
4p	DEL	6 700	8 200
	DUA Classique	1 600	1 700
	DUA Optima	1 875	1 975
10p	DEL	9 100	10 600
	DUA Classique	1 870	1 970
	DUA Optima	2 145	2 245
15p	DEL	11 000	12 500
	DUA Classique	2 110	2 210
	DUA Optima	2 385	2 485
20p	DEL	13 000	14 500
	DUA Classique	2 350	2 450
	DUA Optima	2 625	2 725
P+	DEL	600	600
	DUA	140	140